

“Krizin Etkilerine Rağmen, Yatırım Kararı Alabilecek Kadar Kendine Güvenen Bir Firmayız”



Semra Ekinci Orhan / Varzene Metal Yönetim Müdürü

“Tasarlayın, performansı talep edin, var etmek için en iyi olanı önerelim” sloganıyla 2007 yılından günümüze müşterilerine kaliteli hizmeti sunan Varzene Metal, dikkatleri çekmeye devam ediyor. Varzene Metal Yönetim Müdürü Semra Ekinci Orhan’la gerçekleştirdiğimiz röportajda, sanayii yatırımlarının artarak devam edeceğini ve Varzene, bünyesinde birçok ilki Türk sanayisiyle tanıştıracaklarını söyledi.

Varzene Metal’den kısaca bahseder misiniz?

Varzene Metal 2007 yılında, yüksek teknolojide üretim yapan sanayii kuruluşlarına, yine yüksek performansta ürünler sunmak amacıyla kurulmuştur. Tamamı metalurji mühendislerinden oluşan kadrosuyla, alışlagelmiş standartların dışında ürünlerle (egzotik metaller gibi) Türkiye sanayisini tanıştırmıştır. Şimdi ise mühendislik

yetilerini, sektör tecrübelerini, soğuk çekme tesisiyle birleştirmiş olup, yine bir ilki gerçekleştirerek, yüksek performansta metal üretim tesisini devreye almıştır. Tityum dahi çekebiliyor olan soğuk çekme tesisimizde yuvarlak, lama ve altıköşe olarak, özel çap, boy ve doğrultma toleranslarında, pah kırılmış ve son olarakta NDT elektronik testleri ve mekanik testleri yapılmış ürünleri 3.1.B sertifikalarıyla beraber teslim edebiliyoruz.

Krizin etkilerine rağmen yatırım kararı alabilecek kadar kendine güvenen bir firmayız, artık üreten kimliğimiz ile ön plandayız.

Firmanızın bünyesinde hangi faaliyetler gösteriliyor, müşterilerinize hangi ürün ve hizmetleri sunuyorsunuz?

Devreye almış olduğumuz soğuk çekme tesisimizle üretim, satış, ihracat ve güçlü stoğumuzla da ithalat-satış gibi faaliyetlerde aktif rol almaktayız. Beklentileri karşılayabilecek bu tesisimizde, yüksek mekanik özelliklerde (akma ve çekme), hassas boyutsal toleranslarda, işlenebilirliği yüksek, mükemmel yüzey kalitesinde ürünlerle işletmelerin enerji tasarrufunu da bir nevi artırmış oluyoruz. Birincil amacımız Avrupa, Asya ve Afrika ülkelerine en iyi fiyattan en kaliteli ürünleri üretip satışını yapmanın yanı sıra, iç piyasadaki müşterilerimizi ekstra ithalat masraflarından kurtaracak, kaliteli dendiği noktada Avrupa’ya, uygun fiyatlı dendiği noktada da Uzakdoğu ürünlerine mahkum etmeden, Varzene ürün çalışmalarına hız vermektir.

Aynı zamanda, servis merkezi misyonumuzu, daha da artan stok kapasitemizle beraber geliştiriyoruz. 4500 m²



kapalı stok alanımızda demir ve demir dışı alaşımlardan, paslanmaz çelikler, nikel, titanyum, alüminyum ve bakır alaşımları olmak üzere çubuk, lama, levha ve boru şeklinde stoklarını, en yoğun kullanılan ebatlarda her daim bulunduruyoruz. Geniş testere parkuru ve metal laboratuvarıyla sevkiyat öncesi gerekli tüm işlemler ve kontrolleri bünyemizde yapabilmekteyiz.

Birçok firmamızın söylemiş olduğu tek bir ortak cümle vardır; "Doğru performansta çeliğin önerisi, analiz yorumu ve ekonomik tedariki noktasında en güvendiğimiz firmamız". Böylece, bir nevi stratejik danışmanlık misyonunu da üstlenmiş bulunmaktayız

Varzene Metal hangi sektörle hizmet vermektedir?

Bizim ürünlerimiz aklınıza gelebilecek hemen her sektörde kullanılmaktadır. Örneğin; Medikal uygulamalar, Enerji santralleri, Buhar ve Gaz türbinleri, Havacılık sanayi, Gıda sanayi, Makine ve yedek parça, Kimya ve ilaç, Cam üretim sanayi, Otomotiv endüstrisi, Gemi ve yatçılık sanayi, Vana ve pompa, Elektronik ve Telekom sanayi ve daha sayamadığım birçok yan sektör.

Sektörde gözlemlediğiniz problemler nelerdir? Gözlemlediğiniz sorunlara çözüm önerileriniz nelerdir?

İlk olarak tabii ki bende paslanmaz çelik üretim tesisi

yatırımı artmalı diyorum. Ekonomik kalkınmanın temel taşlarından birinin de sanayileşme olduğunu biliyor isek en önemli hammaddenin de çelik olduğunu kabul ediyor isek neden hala katma değeri yüksek vasıflı çelik ürünlerinde ithalatçı konumundayız. Hem yassı mamul hem de uzun mamül üretiminin tüm proseslerini sırasıyla; ergitme, döküm, dövme, haddeleme, işleme, ısıtma işlemi, soğuk çekme ve son yüzey işlemlerini yapabilecek entegre tesislere ihtiyaç vardır. Birçok maden açısından ülkemiz yeterli kaynaklara sahip iken, tabii ki birincil üretim tesislerimizin de sayıca artması gerekiyor.

Devlet desteği ya da kendi öz sermayeleriyle sanayicilerimizin üretim faaliyetlerini geliştirmesi durumunda ithal girdi kullanım oranı düşecektir. Bizim yapmış olduğumuz atılımı umarız diğer sanayicilerimizde, rekabet gücünün korunması adına yapabilirler. Bu sayede uluslararası üreticilerle rekabet oranı artmış olacak, yeni pazarlar ve müşteri portföyleri yakalanmış olacaktır. Kalite üreten kimliğimizle dünya pazarında çok daha ön planda olabilecek, global ortamlarda sanayicilerimiz itibar görecektir.

Aynı zamanda, Uzakdoğu'dan ithalatı yapılan kalitesiz ürünlere fiyat avantajları sebebiyle hala rağbet gösterilirken, neticesinde yaşanan aksaklıklardan dolayı çok daha büyük maliyetler ödenmekte. Bundan dolayı firma imajı yurtiçi ve yurtdışı piyasalarında zedelenmektedir.



Günümüz sanayisinde rekabet edilebilir bir firma olmak istiyorsanız, kullandığınız malzeme ve teknolojiyle bir adım önde olmalısınız.

Son olarak yine önemli bir sıkıntı da ekonominin yavaş olduğu dönemlerde dahi, vasıflı ve vasıfsız eleman bulma sıkıntısıdır. Kendini geliştirme ve ilerleme bilincinin sanayideki her bir bireyde oluşması gerekmektedir.

Varzene Metal açısından geride bırakmak üzere olduğumuz 2012 yılını nasıl değerlendirirsiniz?

Çalışmalarımızla birlikte satış miktarlarımızı her sene yükseltmemize rağmen kârlılığın artış göstermediğinin bende farkındayım. ABD’de 2007 yılında başlayan Mortgage krizi 2008’de Lehman Brothers kriziyle zirveye ulaştı. Arkasından 2010 yılı gibi Avrupa krizi devreye girdi. Gelişmekte olan ülkelerden Çin ve Hindistan durgunluğa girdi. Krizde bulunan ülkeler için, likiditenin 10 yıl evveline göre bol olmayışı sebebiyle, gerekli konjonktürün sağlanamaması ve önlem paketlerine rağmen, kriz reel sektöre ağır darbe vuruyor.

Ancak, ülkemiz dünyanın en hızlı büyüyen ekonomileri arasında yer almaktadır. İstikrar ve güven ortamından uzak geçirdiğimiz 2009 yılında dahi Varzene Metal yatırım kararı almış bir firmadır. İhracat potansiyelimiz büyüme hızımızla çok yakından ilişkilidir. Üretim parkurumuzun devreye alınmasıyla beraber ihracatta büyümemize % 100 destek vereceğine inanıyoruz. Öyle ki, start vermemizle beraber, ilk çeyrekte % 80 ihracat artışı yakaladık. Dolayısıyla bizde 2012 yılı başı itibarıyla bizden bekleneni, yani cari açığın düşmesine destek, ihracat potansiyelini artırmaya yönelik bir büyüme planını devreye almış olduk. İstihdam yaratan, katma değeri yüksek bir politikadır.

Dış ticaretimizde Avrupa birliği ülkelerinin payını geriletmeye, 2012 yılı ikinci yarı dönemde de devam ediyoruz, umarız en kısa zamanda Avrupa birliğinde toparlanma yaşanır ve bu pazarlarda önemli satış noktaları olan reel sektör bu etkilerden kurtulabilir. Sektörümüz irili ufaklı birçok krizi geride bırakmıştır, Yatırım ve büyüme hızımızı kesmeden, farklı satış ve finans stratejileriyle gardımızı alıp 2012 yılı son çeyrek ve 2013

yılına daha umut dolu, temkinli yaklaşılmaya devam ediyoruz. Arzumuz yılın kalan ayları için daha olumlu bir tablonun oluşmasıdır.

Kısa ve uzun vadede hayata geçirmeyi düşündüğünüz projeleri bizimle paylaşır mısınız?

Firmamızın en yenilikçi en istikrarlı çelik servis merkezlerinden birisi olduğumu düşünüyorum. Yurt içi ve yurtdışı çelik piyasasını çok yakın takip altına alarak, oluşabilecek global gereksinimleri, hangi ön yatırım sistemleriyle çözebileceğimize dair her zaman bir arayış içerisindeyizdir. Bünyemizde sadece üreticilerimize özel, özel alışimlarda, stratejik soğuk çekim ürün üretimi yapılacaktır.

Soğuk çekme tesisi kuracağımızı 3 yıl evvel bildirdik ve 5 milyon Euro’luk bir yatırımı devreye aldık. Dolayısıyla, sanayii yatırımlarımız artarak devam edecek ve birçok ilk Varzene bünyesinde, Türk sanayisiyle tanışacaktır. İlerleyen dönemlerde yatırımlarımızla ilgili bilgileri sizlerle paylaşacağız.

Son olarak eklemek istediğiniz bir şey var mı?

Dünyada ve Türkiye’de önemli bir konumdayız. Bu konumumuzu da kaliteli üretim ve başarılı satış stratejileriyle destekliyoruz. Türkiye’de bir ilk olup, titanyum soğuk çekimi yapabilen tek firmayız. Varzene, genç ve dinamik mühendis kadrosuyla sektörün belki de ilk ve en vizyonlu firmalarından birisidir. Kadromuzun yadsınamaz bir başarı grafiği vardır. Ben her geçen gün ve her yıl daha da başarılı olacağımıza inanıyorum.

