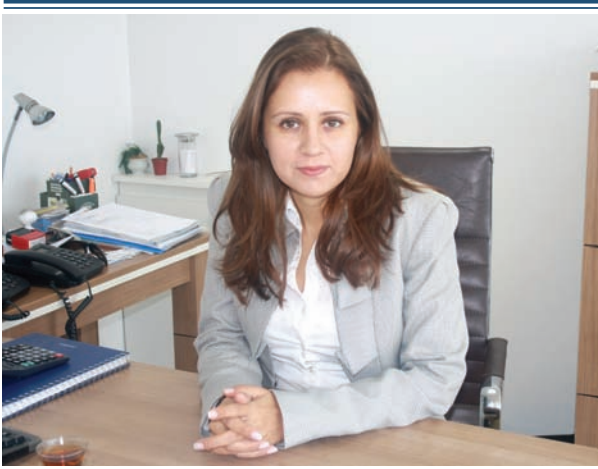


## Semra Ekinci Orhan: “Türkiye’de Özel Metal Çekebilen Tek Tesis Olmanın Haklı Gururunu Yaşıyoruz”



Semra Ekinci Orhan / Varzene Metal Yönetim Müdürü

**Varzene Metal 2007 yılında, yüksek performans beklentilerine yönelik olarak, demir ve demir dışı ürünlerin ithalatı ve ihracatı amacıyla kuruldu. Şimdiyse mühendislik yetilerini ve sektör tecrübelerini soğuk çekme tesisleriyle birleştiren firma; yine bir ilki gerçekleştirerek, yüksek performansta metal üretim tesisi Tuzla merkez binasını devreye aldı.**

**Varzene Metal Yönetim Müdürü Semra Ekinci Orhan, 2012 yılında yapmış oldukları çalışmaları ve 2013 yılı beklentilerini bizimle paylaştı.**

**2012 yılı firmanız açısından nasıl geçti? Hangi projeleri ve çalışmaları hayata geçirdiniz?**

VARZENE METAL kurulduğu yıldan bu yana yatırım kararı almış bir firmadır. 2012 yılı yatırımımızı devreye

aldığımız, üretim ve kalite politikalarımızı belirlediğimiz bir yıldır. Yılsonuna gelmiş olmamıza rağmen, Ar-Ge ve kalite yatırımlarımız devam etmektedir.

Özel metal çekebilen tek tesis olmanın getirdiği teknolojik sorumlukların birer birer üstesinden gelmeye çalıştığımız bir yıldır. Şu aşamada ise geldiğimiz nokta, titanyum, paslanmaz ve karbon çeliklerini Dünya standartlarında soğuk olarak çekebilen, kalite sertifikaları ile birlikte, talep edilen normlara uygunluğu laboratuvar testleri ile onaylanmış ürünlerin üretimini gerçekleştirmektedir.

Yine bu yıl içerisinde devreye almış olduğumuz soğuk çekme tesisimiz ile ihracatta beklentilerimizin de üzerinde bir başarı elde ettik. Yeni pazarlara ismimizi duyurabilmenin yanı sıra, çalışmış olduğumuz firmalarımız için stratejik metal önerilerimiz sayesinde performansa yönelik verim artışları da elde edildi.

Dünyada ve Türkiye de önemli bir konumdayız. Bu konumumuzu da kaliteli üretim ve başarılı satış stratejileri ile destekliyoruz.

**2013 yılında neler yapmayı planlıyorsunuz?**

Yatırım ve büyüme hızımızı kesmeden, farklı satış ve finans stratejileri ile gardımızı alıp, 2013 yılına daha umut dolu ve temkinli bakışımıza devam ediyoruz. Yurt içi ve yurtdışı çelik piyasasını çok yakın takip altına alarak, oluşabilecek global gereksinimleri, hangi ön yatırım sistemleri ile çözebileceğimize dair her zaman



bir arayış içerisindeyizdir. Dünya pazarlarını iyi gözlemleyerek, gerekli hallerde yeni pazarlara açılmayı deniyoruz. Bünyemizde sadece üreticilerimize özel, özel anlaşılarda, stratejik ürün üretimi yapıyoruz.

Yenilikçi bir çelik servis merkezi olduğumuzu daha evvelde belirtmiştim, dolayısı ile üretim prosesimize yeni aşamalar da eklenecektir. Üretime geçtiğimiz andan itibaren her yıl bizim için zordu, bir sonraki yıl da zor olacak, çünkü verimlilik ve süreklilik çalışmalarımız hız kesmeyecektir.

### **Önümüzdeki yıl ülke ekonomisi ve sanayisi nasıl bir yol izleyecek?**

Dünya pazarındaki olumlu olumsuz gelişmelerden etkilenmemek tabii ki de imkânsız. Ancak, bizler ekonomik kriz söylentilerine kulak asmadan, geceli gündüzlü çalışma politikasını benimseyerek ekonomimizi ayakta tutmalıyız. Küresel ve bölgesel riskler her zaman vardır, ancak firmalar teknolojik yatırımlar yapmaya devam etmelidir. Fiyat baskısı ile beraber yaşanan rekabet ortamında, biz 2013 yılı içerisinde de çözümü verimlilik ve yeni pazar arayışında buluyoruz.

Ülkemizde de ihracat potansiyelinin artacağına inanıyorum, dolayısı ile yeni pazarlar ve finansman erişimi olacaktır. Nüfusu hızlı artan bir ülke olarak tabii ki de büyüme oranımız 2012 ile aynı veya daha yüksek olur, ancak karlılıktaki düşüş 2013 de de aynı şekilde devam eder diye düşünüyorum...

